

ПРИНЦИПИТЕ НА УСПЕХА

НАПОЛЕОН ХИЛ
ДЖОУЗЕФ МЪРФИ
ДЕЙЛ КАРНЕГИ

Превод от английски
*Петьо Ангелов, Весела Василева,
Ралица Дерилова*



Преводът е направен по изданието:

**Life Changing Secrets from the 3 Masters of Success:
Napoleon Hill, Dr. Joseph Murphy, Dale Carnegie**

Всички права запазени. Нито една част от тази книга не може да бъде размножавана или предавана по какъвто и да било начин без изричното съгласие на „Изток-Запад“.

Copyright © 2012 by JMW Group, Inc. Exclusive rights in all languages licensed exclusively by JMV Group Inc.

© Петьо Ангелов, Весела Василева, Ралица Дерилова, превод, 2017
© Издателство „Изток-Запад“, 2012

ISBN 978-619-209-033-3

СЪДЪРЖАНИЕ

Първа част

Мисли и забогатявай

Наполеон Хил (превод Петьо Ангелов)

Предговор на автора към оригиналното издание.....	9
Предговор към осъвремененото издание	15
Глава 1. Силата на мисълта	19
Глава 2. Желанието: основата на всяко достижение	29
Глава 3. Вярата: всяко желание може да бъде постигнато	44
Глава 4. Самовнушението: как да влияем на подсъзнанието	61
Глава 5. Специализирано познание: личен опит и наблюдения	68
Глава 6. Въображението: работилницата на ума	72
Глава 7. Организираното планиране: от желание към действие.....	84
Глава 8. Решението: изкуството на отлагането	116
Глава 9. Постоянство: как непрекъснато да разпалваме пламъка на вярата	120
Глава 10. Силата на колективния гений: неизчерпаемият извор.....	128

Глава 11. Тайната на сексуалната енергия.....	135
Глава 12. Подсъзнанието: свързващото звено	154
Глава 13. Мозъкът: радиостанцията на мисълта	161
Глава 14. Шесто чувство: порталът към храма на мъдростта..	167
Глава 15. Работилницата на дявола	177

Втора част

Силата на мисълта

Джоузеф Мърфи (превод Весела Василева)

Въведение	180
Глава 1. Силата на мисълта	182
Глава 2. Как работи съзнанието ви: магическата сила на вашето подсъзнание	190
Глава 3. Как да използваме силата на подсъзнанието си, за да се лекуваме	210
Глава 4. Как да използваме силата на подсъзнанието си, за да забогатеем	243
Глава 5. Подсъзнанието показва пътя напред.....	267
Глава 6. Как да си служим с подсъзнанието, за да създадем удовлетворяващи взаимоотношения	280
Глава 7. Изграждане на положителни навици с помощта на подсъзнанието	308
Глава 8. Как да останем млади по дух завинаги	332

Трета част

Как да говорим пред публика и да ѝ влияем

Дейл Карнеги (превод Ралица Дерилова)

Въведение	344
Глава 1. Златните правила на успеха на Дейл Карнеги.....	347
Глава 2. Как да напреднем в днешния свят.....	353
Глава 3. Развиване на смелост и самоувереност.....	369
Глава 4. Самоувереност чрез подготовка.....	375
Глава 5. Как прочутите оратори са подготвяли речите си.....	379
Глава 6. Подобряване на паметта.....	384
Глава 7. Как да държим будна аудиторията.....	391
Глава 8. Нуждата от постоянстване.....	396
Глава 9. Тайната на доброто поднасяне на реч.....	399
Глава 10. Сценично присъствие и индивидуалност.....	403
Глава 11. Как да изразиш ясно мисълта си.....	410
Глава 12. Как да впечатляваме и убеждаваме.....	416
Глава 13. Как да заинтригуваш аудиторията си.....	421
Глава 14. Как да предизвикаме действие от страна на слушателите.....	426

ПЪРВА ЧАСТ

МИСЛИ И ЗАБОГАТЯВАЙ

НАПОЛЕОН ХИЛ

ПРЕДГОВОР НА АВТОРА КЪМ ОРИГИНАЛНОТО ИЗДАНИЕ НА КНИГАТА

Във всяка глава от тази книга става дума за тайната на парите, създава цели състояния за повече от петстотин души, чиито истории съм анализирал внимателно в продължение на много години.

За пръв път попаднах на тази тайна благодарение на Андрию Карнеги преди повече от четвърт век. Бях още момче, когато този благ и симпатичен шотландец ми я подхвърли съвсем небрежно. След това се облегна назад със закачливо пламъче в очите и ме погледна внимателно. Искаше да види дали имам достатъчно ум, за да разбере пълното значение на думите му.

Когато видях, че съм схванал идеята, той ме попита дали съм готов да посветя двайсет – и дори повече – години от живота си, за да я представя пред света, пред мъжете и жените, които без нейната помощ така и няма да се отлепят от дъното. Заявих безрезервната си готовност и с помощта на господин Карнеги успях да изпълня обещанието си.

В книгата пред вас е описана тъкмо тази тайна – и то след като беше подложена на практическа проверка от хиляди хора в почти всички области на живота. Именно господин Карнеги пожела вълшебната формула, дарила му невъобразимо богатство, да стане достъпна за хора, които нямат време тепърва да се учат как се правят пари. Той се надяваше, че аз ще съумея да изпитам и докажа солидните основи на тази формула, като я приложа заедно с мъже и жени от всякаква възраст и професии. Вярваше, че формулата трябва да се преподава във всички училища и колежи и че ако се изложи както трябва, тя ще революционизира цялата ни образователна система до такава степен, че времето, прекарано в учене, да се намали поне наполовина.

Опитът на г-н Карнеги с Чарлс Шуоб и с други млади хора със същата закваска го беше убедил, че повечето от нещата, които се преподават в училище, нямат никаква връзка с печеленето на пари и изобщо със забогатяването. Той беше стигнал до този извод, тъй като беше започнал да приема във фирмата си немалко младежи, повечето със съвсем скромно образование, и те се превръщаха в забележителни лидери с неговата формула. Нещо повече – тези, които решиха да последва инструкциите му, се сдобиха със значително богатство.

В главата, посветена на вярата, ще прочетете удивителната история на гигантската корпорация „Юнайтед Стейтс Стийл“. Тя е замислена и създадена от един от младежите, с чиято помощ г-н Карнеги доказва, че формулата ще проработи за всеки, който е готов да я приложи. Дори само в този случай, с един-единствен млад човек на име Чарлс М. Шуоб, той спечели не само огромни суми пари, но и невероятни ВЪЗМОЖНОСТИ. По приблизителни оценки само това прилагане на формулата му е донесло шестотин милиона долара.

Тези факти – а те са известни почти на всекиго, познавал някога г-н Карнеги – могат да ви дадат доста добра представа какво може да ви предложи тази книга, **СТИГА ДА ЗНАЕТЕ КАКВО ИСКАТЕ**.

Дори и преди да премине двайсетгодишните практически изпитания, тайната беше споделена с повече от сто хиляди души, които са я използвали и продължават да я използват за собственото си благо, точно както бе предсказал г-н Карнеги. Някои вече направиха състояние благодарение на нея, други я приложиха, за да създадат хармония в дома си.

Тайната, за която говоря тук, се споменава повече от сто пъти в тази книга. Тя обаче не се назовава пряко: действието ѝ е по-успешно, когато просто се разкрие и остане пред очите на всички, а само **ОНЕЗИ, КОИТО СА ГОТОВИ ЗА НЕЯ И Я ТЪРСЯТ**, могат да я грабнат и приложат. Ето защо Андрю Карнеги ми я подхвърли толкова спокойно, без дори да ми каже как точно се нарича тя.

Ако сте **ГОТОВИ** да я приложите, ще я разпознаете поне по веднъж във всяка глава. Ще ми се да можех да ви кажа как да разберете дали сте готови, но това ще ви лиши от всички блага, които бихте спечелили, ако го откриете сами за себе си.

Докато пишех тази книга, моят собствен син, който тъкмо завършваше колеж, взе ръкописа на втората глава, прочете го и откри тайната за себе си. Той я използва толкова ефективно, че започна работа направо на отговорен пост, а първоначалната му заплата беше доста по-висока от средния доход на обикновения човек. Реших да добавя неговата история именно във втората глава на книгата. Когато я прочетете, вероятно ще кажете „сбогом“ на чувството, че тази книга ви обещава съмнително много още от първите си страници. А и ако и вие някога сте се чувствали обезкуражени, ако някога сте били принудени да преодолявате трудности, които са ви причинявали неопишуема болка, ако сте опитвали, но сте се проваляли, ако сте били приковавани към леглото от болест или нараняване... историята за това как синът ми откри и използва формулата на Карнеги може да се окаже вашият оазис в пустинята на изгубените надежди, към който вероятно отдавна се стремите.

Тази тайна беше едно от основните оръжия на президента Удроу Уилсън по време на Първата световна война. Тя беше поверена на всеки войник на фронта по време на обучението, което бе получил, преди да се изправи срещу врага. Президентът Уилсън сподели с мен, че тайната е била ключов фактор в кампанията за набиране на средствата, необходими за военните действия.

В началото на XX век Мануел Л. Кесон, тогавашният губернатор на Филипините, беше вдъхновен от тайната, за да извоюва свободата на своя народ, и не след дълго поведе страната си като неин първи президент.

Една от особеностите на тази тайна е, че всеки, който я прегърне и използва, се оказва буквално осъден на успех, и то без кой знае какви усилия и без да си припомня вкуса на провала. Ако се съмнявате в това, вижте само имената на хората, които вече са го направили, проверете биографиите им – и ще ми повярвате.

Няма такова нещо като БЕЗПЛАТЕН ОБЯД!

Тайната, за която говорим, също има своята цена, но тази цена е много по-ниска от стойността ѝ. Онзи, който не я търси съзнателно и отдадено, не може да я получи на никаква цена, но човекът, който е готов да я научи, вече владее част от нея.

Тайната служи еднакво добре на всички, които са готови за нея, и образованието няма нищо общо с това. Много преди

да се родя, тайната е била в ръцете на Томас А. Едисон и той я е използвал толкова интелигентно, че се е превърнал в най-великия изобретател в света, макар и да е ходил на училище само три месеца.

Един от бизнес партньорите на Едисон също научил тайната. Използвал я толкова ефикасно, че макар и по онова време да изкарвал само по 12 000 долара на година, скоро натрупал огромно богатство и се оттеглил от бизнеса сравнително млад. Ще ви разкажа неговата история в началото на първа глава. Тя ще ви убеди, че богатството е на една ръка разстояние, че никога не е късно да станете такива, каквито винаги сте мечтали, че парите, славата, признанието и щастието са достъпни за всички, които са готови и решени да се сдобият с тях.

Откъде знам всичко това ли? Ще разберете, преди да сте затворили последната страница на книгата. Можете да научите моята тайна на последната страница... или още в първата глава.

По време на двайсетгодишните си изследвания, които предприех по молба на Андрю Карнеги, аз анализирах стотици известни личности. Мнозина от тях признаха, че са натрупали богатството си благодарение на нашата тайна. Сред тях бяха хора като Хенри Форд, Теодор Рузвелт, Уилям Ригли, Джон Уонамейкър, Джеймс Дж. Хил, Уилбър Райт, Уилям Дженингс Брайън, Удроу Уилсън, Уилям Хауърд Тафт, Елбърт Гари, Кинг Жилет, Алегзандър Бел, Джон Д. Рокфелер, Томас А. Едисон, Ф. У. Улуърт и Кларънс Дароу.

Тези имена са само малка част от стотиците известни американци, чиито достижения, финансови или не, доказват, че онези, които разбират и прилагат тайната на Карнеги, покоряват с лекота житейските висини. Не познавам човек, изпитал вдъхновението от тайната, който да не е постигал забележителен успех в областта, за която е бил призван. От друга страна, не съм срещал човек, който да се е отличил или да е натрупал каквото и да е богатство, за което да си струва да се говори, без да е разполагал с тази тайна. Въз основа на тези два факта стигам до заключението, че сред знанията, необходими за нашето себеутвърждаване, тайната е много по-важна от всичко, което получаваме в хода на така нареченото си образование.

Какво тогава е ИСТИНСКОТО ОБРАЗОВАНИЕ? Тази книга представлява подробен отговор на този въпрос. Повечето от хората, за които стана дума, почти не са ходили на училище. Джон Уонамейкър веднъж ми каза, че е попил малкото си официално образование по същия начин, по който и парният локомотив се зарежда с вода – „набързо и на случайни гари“. Хенри Форд така и не стига до гимназията, та какво остава за колеж. Аз, разбира се, не се опитвам да омаловажа образованието, но не мога да отстъпя от твърдото си убеждение, че онези, които овладеят и приложат тайната, ще покорят всеки връх, ще натрупат богатство и ще наложат на живота собствените си условия, дори и да не са отделяли много време на учението.

Докато четете книгата, рано или късно ще настъпи мигът, в който тайната ще изскочи от страницата и ще застане гордо пред вас – СТИГА ДА СТЕ ГОТОВИ ДА НЕЯ. Когато това стане, няма как да не я познаете. Независимо дали просветлението ще дойде в първата или в последната глава, когато то все пак настъпи, спрете за миг и вдигнете тост за събитието, което ще се окаже най-важната повратна точка в живота ви.

Време е да пристъпим към първата глава и към историята на моя скъп приятел, който щедро призна, че е видял онзи тайнствен знак, и чиито достижения в бизнеса са несъмнено доказателство за това, че е приел и използвал разумно този дар. Докато четете тази история (а и другите), не забравяйте, че в тях става дума за важни житейски проблеми, неделима част от личния опит на всички нас. Тези проблеми са познати на всеки, който работи, за да живее, който се бори да намери надежда, смелост, удовлетворение и душевен покой, да натрупа богатство и да се наслаждава на свободата на тялото и духа си.

Докато си проправяте път през книгата, не забравяйте също така, че в нея става въпрос за факти, а не измислици, както и че целта ѝ е да сподели с вас една велика, универсална истина. Благодарение на нея всички, които са ГОТОВИ за това, могат да научат не само КАКВО ДА ПРАВЯТ, НО И КАК ДА ГО НАПРАВЯТ, и същевременно да получат НЕОБХОДИМИЯ СТИМУЛ, ЗА ДА ЗАПОЧНАТ.

А сега, на самия праг на нашето пътешествие, искам да ви насоча към нещо, благодарение на което можете да разпоз-

наете веднага тайната на Карнеги. Ето какво е то: ВСИЧКИ ДОСТИЖЕНИЯ, ВСИЧКИ НАТРУПАНИ БОГАТСТВА СА ПЛОД НА ЕДНА-ЕДИНСТВЕНА ИДЕЯ. Ако сте готови за тайната, значи вече сте научили половината от нея и няма да ви бъде особено трудно да откриете другата половина в мига, в който тя се изправи пред очите ви.

Наполеон Хил, 1937 г.